

evismo ist ein Schweizer eHealth-Startup. Wir bieten Diagnose als Service-Dienstleistung für Hausärzte, Kardiologen und Kliniken. Wir vernetzen und verankern neue Sensor-Technologien im Gesundheitswesen mit dem Ziel, Patienten optimal im Rahmen der Prävention, Diagnose und Therapie mittels Fernmonitoring zu betreuen.

Mit dem ersten Service, CardioFlex® - dem Goldstandard der Langzeit-EKGs, durften wir bereits über 2'500 Patienten und 50 Kliniken Antworten zu Herzrhythmusstörungen liefern.

Wir schliessen derzeit die nächste Finanzierungsrunde ab und suchen deshalb nach einem Teamplayer, welcher mit uns die kommende Wachstums- und Skalierungsphase in Angriff nimmt. Wir suchen eine(n)

### **Senior Sales Representative (Deutschschweiz)**

#### **Deine Aufgaben**

- Aufbau von Sales-Kanälen
- Akquisition von Neukunden - in erster Linie Hausärzte, Kardiologen und Kliniken
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kunden
- Entwicklung einer Pipeline im zugewiesenen Gebiet und Umsetzung der Chancen
- Vorschläge und Umsetzung zur Optimierung von Vertrieb, Marketing, Marktpräsenz und internen Prozessen
- Teilnahme an Kongressen und Veranstaltungen
- Telefonische Unterstützung der Kunden bei nicht-medizinischen Fragen
- Vor-Ort-Schulung von Ärzten und MPAs
- Durchführung von Kunden- und Sales-Analysen und Reporting
- Pflege und Bearbeitung des CRM

#### **Unsere Erwartung**

- 5-7-jährige Erfahrung im Verkauf
- Breites Netzwerk im medizintechnischen Umfeld
- Eine unternehmerische, ganzheitliche Denkweise und Organisationstalent
- Eine zuverlässige, selbständige Arbeitsweise mit hohem Qualitätsanspruch
- Proaktive Persönlichkeit, die mitdenkt und anpackt
- Professionelles Auftreten, einen offenen, unkomplizierten Umgang und eine hohe Kommunikationsfähigkeit
- Deutsch sprichst Du fließend. Andere Sprachen sind ein Plus.

Wir bieten ein Startup-Umfeld in Zürich mit viel fachlicher Erfahrung, grossem Gestaltungsfreiraum, flexiblen Anstellungsbedingungen und einer globalen Vision.

Neugierig? Nimm Kontakt auf mit Willemien van den Toorn über [wvandentoorn@evismo.com](mailto:wvandentoorn@evismo.com) oder telefonisch via 044 521 51 10. Wir freuen uns auf Dich.